

# BUSINESS DEVELOPER

## ALTERNANCE / STAGE

**À PARTIR DE SEPTEMBRE 2022**  
**MÉTROPOLE LILLOISE**

Growsters a l'ambition de réimplanter la culture vivrière dans les habitudes des citoyens du XXIème siècle. Pour y arriver, nous avons développé une méthode innovante basée sur une équipe de maraîchers animateurs experts en agriculture bio-intensive et une plateforme digitale dédiée à l'engagement des usagers. Le résultat : des tiers-lieux nourriciers conviviaux, productifs et durables !

On s'adresse aux entreprises, aux promoteurs et aux collectivités avec un but : leur permettre de cultiver simplement et durablement leurs espaces potagers, se former et surtout engager leurs communautés dans le temps !

Rejoins l'aventure !

### Ton rôle

Tu as un rôle stratégique dans l'expansion de Growsters pour accompagner l'accélération de notre développement. Tu participes au développement de la stratégie commerciale Growsters. Ton rôle est de détecter les nouvelles opportunités sur le marché, mettre en œuvre l'action commerciale définie et développer les ventes.

### Tes missions

- Définir des cibles et constituer une base de prospection
- Développer et assurer le suivi de ton portefeuille client
- Suivre le pipe commercial, générer des rendez-vous qualifiés et gérer les leads entrants
- Accompagner les prospects dans l'étude de leurs besoins et concevoir les propositions commerciales les plus adaptées
- Mener les négociations avec les prospects et closing

### Tu as raison de nous rejoindre si

- Tu as envie d'intégrer une structure dynamique à impact,
- Tu sais être à l'écoute du marché
- Tu es persévérant(e), résilient(e) et tu ne lâches rien !
- Tu es un bon négociateur(trice) et tu sais t'adapter à ton interlocuteur,
- Tu as un goût pour l'entrepreneuriat et tu es prêt à tout donner !



### Déroulement des entretiens

Entretien téléphonique / Visio  
Cas métier et entretien avec les co-fondateurs

Pour postuler, envoie quelques lignes, ton CV et éventuellement des exemples de projets sur lesquels tu as déjà travaillé à [ccambier@growsters.fr](mailto:ccambier@growsters.fr).



CULTURE  
FUTURE