

Responsable Développement BtoB

Le Contexte

Sous les Fraises est une startup d'agriculture urbaine créée en 2014 et reprise fin 2022 par Jardin Perché SAS, avec de nouveaux investisseurs qui souhaitent développer et élargir l'activité de l'entreprise.

Sous les Fraises, en tant que pionnier et leader de la ferme urbaine à Paris, dispose d'une offre complète couvrant :

- Le conseil, la conception et la réalisation de projets de fermes urbaines, espaces verts exemplaires et d'écologie urbaine ;
- L'entretien et l'animation des fermes urbaines et autres espaces verts ;
- L'organisation d'événements en lien avec la thématique végétale ;
- L'exploitation et la transformation des produits récoltés.

Les nouveaux investisseurs souhaitent élargir l'activité de l'entreprise à d'autres projets d'espaces verts (urbains et périurbains) mais aussi développer l'activité service, tout en respectant les valeurs de l'entreprise (pas de produits phytosanitaires, valorisation des eaux grises, arrosage raisonné, utilisation privilégiée des espèces endémiques...).

La création du poste de Responsable Développement s'inscrit dans cette diversification.

Le poste

Le/la Responsable Développement aura en charge le développement commercial de l'entreprise sur l'ensemble de ses activités BtoB :

- Conseil, conception et réalisation de projets
- Entretien des espaces verts (essentiellement des sièges sociaux)

Plus précisément, il/elle devra :

- Promouvoir et développer notre offre de jardins urbains premium auprès d'une clientèle sélective ;
- Répondre aux nombreux appels d'offre et appels à projets portant sur la conception et la réalisation de fermes urbaines et projets paysagers, partout en France, en visant l'efficacité dans la transformation de ces opportunités ;

- Développer l'activité sur le parc existant, en élargissant l'offre service ;
- Chasser de nouveaux contrats parmi notre base client et partenaires.

Il s'agit d'un poste de développement commercial offrant une réelle autonomie dans une structure à taille humaine offrant d'excellentes perspectives (marché porteur, offre attractive, marque bien installée et différenciée).

Le/la candidat/e

- Dispose d'une expérience commerciale BtoB dans le secteur du paysage
- Sait gagner la confiance d'une clientèle premium (excellente présentation)
- Souhaite rejoindre une petite structure et contribuer à son développement
- Possède un intérêt sincère pour une offre à fort contenu écologique et social

Aspects pratiques

CDI. Rémunération fixe + variable non plafonnée. Le siège de la société est à Saint-Denis, et la clientèle essentiellement sur Paris et Petite Couronne. Le poste est itinérant et requiert une journée au siège par semaine maximum.

Les candidatures doivent être adressées à jgarbe@souslesfraises.com.

—

Sous les Fraises, une marque déposée de Jardin Perché SAS
Jardin Perché SAS
10, rue du Colisée
75008 Paris